

鑫安汽车保险股份有限公司2023年度团体意外伤害保险业务经营情况公开披露

一、 团体意外伤害保险业务年度经营数据

项目	保单件数 (万件)	原保险保费收入 (万元)	期末有效保险金额 (万元)	赔款支出 (万元)	
合计	0.07	955.65	1828712.95	714.64	
销售渠道	一、公司直销	0.06	203.69	649017.15	19.37
	二、保险专业代理	0.00	11.80	4990.92	35.74
	三、保险经纪	0.01	740.16	1174704.88	659.53
	四、银行类保险兼业代理	0.00	0.00	0.00	0.00
	五、互联网企业代理渠道	0.00	0.00	0.00	0.00
	六、其他兼业代理渠道	0.00	0.00	0.00	0.00
	七、其他渠道	0.00	0.00	0.00	0.00

备注：

1. 本表按年度统计，统计范围为上一年度开展的团体意外伤害保险业务。团体意外险是指投保人为特定团体成员投保，由保险公司以一份保险合同提供保险保障的意外险。
2. 保单件数指上一年度销售的保单件数。统计保单件数时，每一件团体保单统计为一件。
3. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。
4. 赔款支出为再保后数据。
5. 本表自2023年起每年披露，首次披露时间为2023年4月30日前。

二、团体意外伤害保险产品年度经营数据

序号	产品名称	销售渠道	合作机构名称	销售状态 (在售/ 停售)	保单件数 (万件)	原保险保费 收入 (万元)	期末有效保险 金额 (万元)	赔款支出 (万元)	综合赔付率 (%)
1	鑫安汽车保险股份有限公司团体意外伤害保险(2022版B款)	保险经纪 保险专业 代理	天津北信保险经纪有限公司 华瑞保险销售有限公司吉林分公司 车车保险销售服务有限公司吉林分公司	在售	0.07	954.52	1828668.23	714.64	86.82%

备注:

1. 本表按年度统计,统计每一款团体意外伤害保险产品的经营数据,披露产品范围限于年度原保险保费收入在500万元以上的产品。
2. 本表按产品维度(按保险条款逐条统计)填写,每个产品填写一行数据。销售渠道从下拉框中选择,有多个销售渠道的,填写业务规模最大的销售渠道。
3. “合作机构名称”仅填写业务规模排名前三的合作机构。
4. 销售状态是指截至信息披露当日,该产品是否仍然在售。
5. 保单件数是指该产品上一年度销售的保单件数。统计保单件数时,每一件团体保单统计为一件。
6. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额,保险金额按保单签订的最高给付额统计。
7. 赔款支出为再保后数据,仅保险期限一年及以下意外险产品填写综合赔付率。综合赔付率为再保后数据,指标计算公式为:(再保后赔款支出+再保后未决赔款准备金提转差)÷(再保后已赚保费)。保险公司披露该指标时应当对计算方法进行说明。
8. 本表自2024年起每年披露,首次披露时间为2024年4月30日前。

三、典型理赔案例

人性关怀，鑫安有爱

为助力企业发展，为企业一线生产工人意外伤害风险保驾护航，鑫安保险联合各企业单位，为生产工人提供《团体意外伤害保险》保障。

自 2016 年开始，至 2023 年，意外保障人数保持连续 7 年增长。其中 2023 年，团体意外伤害保险案件受理 11480 件，支付赔款 668 万。同时通过不定期举办团体意外伤害保险知识宣讲、专项风险提示活动等，实现真正意义上对一线生产人员的风险保障。

鑫安保险将以支持一线、助力企业发展为己任，帮助企业员工纾困，充分发挥支持实体经济的积极作用。